

経営者様・営業責任者様必見

「成約率を高める営業管理法」 ～強い営業組織の共通点～

セミナー内容

第1部

「成約率を高める営業管理法」
～強い営業組織の共通点～

第2部

中小企業でもすぐに使える
強い営業組織の作りかた
～意見交換会～

開催日時・開催場所

沼津会場

2016年9月16日(金)
14:00～16:00 (受付13:45～)
プラサヴェルデ403号室
静岡県沼津市大手町1-1-4 (JR沼津駅北口徒歩3分)

静岡会場

2016年10月18日(火)
14:00～16:00 (受付13:45～)
ビジネスコミュニティーLINK
静岡駅前会議室B館412号室
(静岡市葵区紺屋町8-12 内野ビル)

セミナー参加は無料！定員は先着5名様ですので、お申込みはお早めに！



株式会社セールスフォース・ドットコム
コマース営業本部 地方創生担当 東海・北陸・甲信越エリアマネージャー
中澤 豪 Tsuyoshi Nakazawa

営業マネージャーにて3,000社を超える中小企業と商談経験を積み、
2013年に株式会社セールスフォース・ドットコムに入社。
顧客管理(CRM) 営業支援(SFA)の導入に関して、年間1000件以上の商談を受注に繋げるよう毎日すべての商談管理を行い、チームメンバーと共に営業活動を実施。
昨年度は首都圏の担当エリアにて40%を超える大幅な成長を達成。
このノウハウを、生まれ育った地方都市に還元する為、現在主に北陸・甲信越などを担当するエリアマネージャーとして、月に1～2回しか出社をしない出張生活をしております。



セミナー講師：株式会社アーティスティックス
代表取締役 長岡善章

アーティスティックスを設立して20年。静岡県東部で唯一のセールスフォース・ドットコム社の地域SMBパートナーとなるなど、“クラウド・ホームページ制作・IT活用で、地元静岡の中小企業の事業発展の力となる”ことをミッションとし、それらを“経営に活かす”視点の提案を得意としている。

<お問合せ>

(株)アーティスティックス 

〒411-0943

駿東郡長泉町下土狩690-1-101

URL: <http://cloud.ho-plus.com/>

TEL: 055-928-6500 (担当: 加藤)

FAX: 055-928-6501

静岡刈込: 静岡市葵区紺屋町8-12

ドットツリ-修善寺刈込: 伊豆市修善寺75-L

こちらにも情報を掲載しています <http://cloud.ho-plus.com>

顧客管理 静岡

検索 

▼お申込みは下記にご記入の上、このままFAXにてご返信ください。

ご記入いただきました個人情報は、本セミナー資料・受講票の送付および弊社セミナーのご案内等の情報提供以外に使用いたしません。また、厳重に管理をし第三者にこれを開示することはいたしません。

参加セミナー	<input type="checkbox"/> 9/16(金) 沼津 <input type="checkbox"/> 10/18(火) 静岡	参加するセミナーにチェックをいれてください
御社名		所属/役職
ご出席者		計 名様
TEL		E-mail

ご返信用FAX番号：055-928-6501